

**「moconavi」と「eセールスマネージャー」が連携開始
～アプリ連携開始に伴い、ソフトブレンはmoconavi販売パートナーに～**

株式会社レコモット（本社：東京都千代田区、代表取締役 CEO：東郷 剛、以下「レコモット」）とソフトブレン株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：豊田 浩文、以下「ソフトブレン」）は、営業支援ツール「eセールスマネージャーRemix Cloud（以下「eセールスマネージャー」）」とセキュアMAM（※1）サービス「moconavi（モコナビ）」が2018年1月11日より連携したことを発表します。

これにより、ユーザーはモバイルからmoconaviを通してセキュアな環境で様々なアプリケーションを使うことができ、その1つとしてeセールスマネージャーも利用することが可能となります。

moconaviとeセールスマネージャーの連携開始に伴い、レコモットとソフトブレンは、moconavi販売パートナー契約を締結いたしました。ソフトブレンがeセールスマネージャーとmoconaviの両製品の販売をすることにより、お客様へのセキュアなモバイル環境の提案及びCRM/SFAの導入、保守までの一貫したサービスの提供が可能になります。

moconaviはOffice365/Notesなど、メール、スケジュール、アドレス帳などへのアクセス機能やセキュアブラウザ機能を備えた、セキュアな環境で効率的な業務が行えるようになるセキュアMAMです。今回の連携によりeセールスマネージャーも他のアプリと同様moconavi上でも使うことができるようになりました。

さらにレコモットとソフトブレンは、eセールスマネージャーへの名刺データのOCR機能の利用も含めたセキュアなアプリ間連携の実現に向けて、ロードマップを一部共有し、相互接続性を高めたアプリの相互提供についても合意しています。

【「moconavi」と「eセールスマネージャー」の連動サービスの概要】

- moconaviにログインすることにより、eセールスマネージャーのログインID&Passwordの入力が不要となり、シングルサインオンが可能です。moconavi環境でユーザーはわざわざログインする必要がなくなり、使い勝手が向上します。
- eセールスマネージャーとmoconaviの連携により、eセールスマネージャーで利用している名刺データからmoconaviの基本機能であるメール機能を利用し、営業職に必須のメール業務を普段利用されている会社のメールアドレスのままでモバイルデバイス上からセキュアに行うことができます。さらに、eセールスマネージャー上の名刺データから、moconaviが連携するBYOD（※2）向け公私分計サービスであるモバチョ050（※3）などのIP電話サービスを利用し、モバイルデバイスに発着信履歴データを残さないセキュアな業務電話利用が可能となります。

【「moconavi」と「eセールスマネージャー」の連動イメージ】

moconavi と eセールスマネージャーの連携イメージ ①



moconavi と eセールスマネージャーの連携イメージ ②



【価格（すべて税別）】

「moconavi」価格

クラウドの場合

ユーザー利用料（1ユーザーあたり） 600円/月

※最低10ユーザーから

サポートパック（1契約あたり） 12,500円/月

VPNソフト導入作業費用（オプション） 100,000円/環境

オンプレミスの場合

導入作業費 125,000円/環境

ユーザー利用料（1ユーザーあたり） 6,000円/年

保守窓口サービス（1契約あたり） 300,000円/年

※年額一括払い

「eセールスマネージャーRemix Cloud」価格

クラウドの場合

1ユーザーあたり6,000円~/月

オンプレミスまたはホスティングの場合

1ユーザーあたり75,000円～

【「moconavi」について】

レコモットが開発した、Office365 や Salesforce などのパブリッククラウドやオンプレミスの Exchange や Notes/Domino をスマートデバイスから安全に利用可能なセキュア MAM サービスです。

1) 多彩なアプリ標準機能

メールやアドレス帳、カレンダー機能に加えて、セキュアブラウザ機能を標準搭載しており、社内の Web 化された業務システムを使うことが可能です。また、ファイルサーバ連携にも対応しており、社内のファイルサーバのドキュメントを安全に閲覧することもできます。また、高性能ドキュメントビューワ機能で Word、Excel、PowerPoint、PDF などを高い再現性で閲覧し、高速ズームやスクロール操作が可能です。さらに、電話連携や UC 連携機能で、「UNIVERGE」「050」などの電話サービスとも連携可能です。

2) 多様な認証方式

認証は ID、パスワードに加え、端末認証やワンタイムパスワード認証などの多要素認証に対応し、ADFS や SAML 等のフェデレーション認証にも対応します。

3) セキュアな通信経路

通信経路の暗号化 (SSL) や、キャリアの閉域網サービスに対応するなどセキュアな通信を提供します。

4) デバイスにデータを残さない高セキュリティ

メールや添付ファイルなどのデータは、端末やサーバには一切残らないため、企業社有のモバイルデバイスはもちろん、個人所有のモバイルデバイスの BYOD 利用においても、企業の機密情報漏洩のリスクを軽減します。

5) 簡単導入

導入方法は、レコモット社クラウド設備へアウトバンド方向に 443 が空いていれば、SSL VPN (※4) で接続可能です。お客様のネットワークの設定変更の必要がなく、簡単に導入可能です。

(※1) Mobile Application Management の略。企業内で利用するモバイルアプリの管理ツールの総称。

(※2) Bring Your Own Device の略。個人の所有するスマートフォンやタブレットなどを業務に活用すること。

(※3) 楽天コミュニケーション提供の公私分計 IP 電話サービス。ご利用にあたっては別途お申込みが必要となります。

(※4) クラウドホスティングの場合。SSL-VPN のクライアントソフトを無償で配布。(要依頼)

【株式会社レコモットについて】

社名の由来である「relational communicate in mobile technology」をコンセプトに、法人向けのモバイルソフトウェア開発 (ビジネスメッセージャー、セキュアブラウザ、VoIP (SIP) 関連など) で培った技術力を軸に、主力製品「moconavi」の開発と販売を行うベンダーです。通信キャリアや OTT ベンダーが提供する、クラウドやソフトウェアのサービスを「moconavi」に統合し、モバイルであらゆるコミュニケーションをナビゲート (moconavi の名称の由来) することにより、ワークスタイルを「人」中心に変革し、社会に貢献することで、事業の拡大を目指します。

詳細は <http://www.recomot.co.jp> をご覧ください。

【eセールスマネージャーRemix Cloud について】

(<https://www.e-sales.jp>)

ソフトブレインが提供する使い勝手 No.1 (※5) & 国産ベンダーNo.1 (※6) 営業支援システム (CRM/SFA) 「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、集客から案件・顧客管理、アフターフォロー、分析まで情報を一元化する戦略的営業支援システムです。業種、業界や規模を問わず、それぞれの企業にあった業務プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益に繋がる仕組みを作ります。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟に設定変更ができ、常に最適な業務プロセスを設計することが可能です。

また、スマートフォンやタブレット端末、携帯電話からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができるため、入力・報告作業による業務ストレスを軽減し、現場のビジネスパーソンにとっても業務の効率化を実現します。文字入力に頼らない選択方式での入力での情報をデジタル化し、科学的なマネジメントを実現します。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、4,000社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、定着率 96%の専門チームによる支援などお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

【ソフトブレイン株式会社について】

ソフトブレインは、企業のさまざまな営業課題を解決するサービスを提供しています。今まで業種・業態を問わず 6,000社を超える企業の営業改革に携わり、主力製品である、「eセールスマネージャーRemix Cloud」を中心に、今まで蓄積してきた営業ノウハウを活かした導入コンサルティングサービスや営業・マネージャー教育サービスにも定評があります。

詳細は <http://www.softbrain.co.jp/> をご覧ください。

会社名 : ソフトブレイン株式会社
所在地 : 〒104-0028 東京都中央区日本橋 1-4-1 日本橋一丁目三井ビルディング 19 階
代表者 : 代表取締役社長 豊田 浩文
設立 : 1992 年 6 月 17 日
URL : <http://www.softbrain.co.jp/>
事業内容 : 営業課題解決事業

(※5) 株式会社ネオマーケティング調べ:2017 年 4 月 全国 20~50 代の男女/会社経営者・役員・団体役員、会社員・団体職員(派遣社員、契約社員含む)/CRM/SFA の利用者/400 名 /Web アンケート

(※6) IDC「国内 CRM アプリケーション市場シェア_2015 年」より自社で推計

■本ニュースリリースに関するお問合せ先
株式会社レコモット
マーケティング 山形、大橋

TEL : 03-6380-8567

E-mail : sales@recomot.co.jp

ソフトブレイン株式会社

広報担当 具志堅

TEL : 03-6880-9500

E-mail : press@softbrain.co.jp

※本リリース中に記載の会社名、商品名、ロゴは、それぞれ所有する各社に帰属します。

※報道発表資料に記載された情報は、発表日現在のものです。仕様、サービス内容、お問い合わせ先などの内容は予告なしに変更されることがあります。