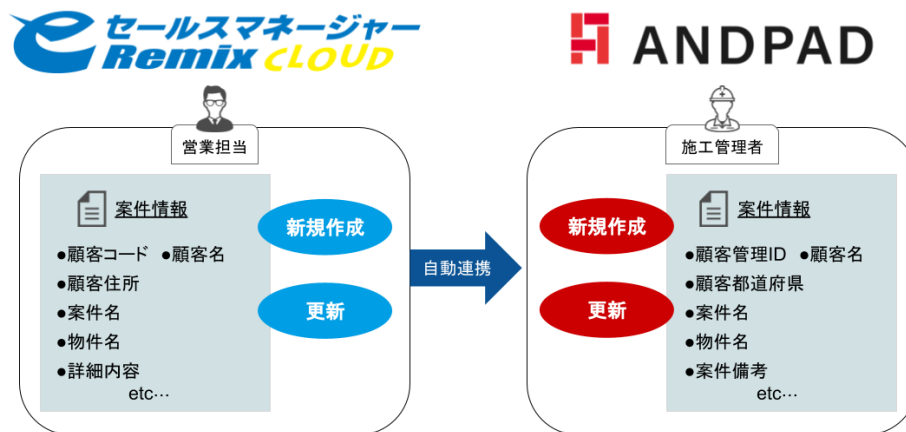


## eセールスマネージャーで入力した案件情報を ANDPAD に API 連携する 「eセールスマネージャー to ANDPAD」をリリース

営業課題解決サービスにより顧客の生産性最大化を実現するソフトブレイン株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文、以下ソフトブレイン）は、CRM/SFA ツール（営業支援システム）「eセールスマネージャー」と、株式会社アンドパッド（本社：東京都千代田区、代表取締役社長 稲田武夫、以下アンドパッド）の提供するプロジェクト管理サービス「ANDPAD」の連携ソリューションを、パートナー企業である株式会社ストラテジット（本社：東京都千代田区、代表取締役社長 加藤史恵、以下ストラテジット）がサービス提供開始したことをお知らせいたします。

本アプリは CRM/SFA ツール「eセールスマネージャーRemix Cloud（以下 eセールスマネージャー）」と施工管理アプリ「ANDPAD」をストラテジットの Master Hub により API 連携を行っております。

本アプリは SaaS 普及促進の為、公開 API を利用しストラテジットが独自で運営しております。



eセールスマネージャーで登録された案件情報を、自動でANDPADへ連携  
案件登録時の登録/更新の作業コスト削減が可能に

### ■ サービス提供の背景

eセールスマネージャー及び ANDPAD を併用中のお客様において、下記のような課題があります。

- ANDPAD へ案件情報を登録する際、eセールスマネージャーで入力した案件情報を再度入力する作業が発生している。
- 多忙により ANDPAD への案件作成漏れが発生している。
- eセールスマネージャーと ANDPAD で登録情報の差異が発生し、管理が煩雑に。

このような課題に対して「eセールスマネージャー to ANDPAD」で、下記の解決をいたします。

- ・ eセールスマネージャーで入力した案件情報を ANDPAD に自動で連携
- ・ 二重入力が不要になり、シームレスに案件登録が可能

#### ■ 「eセールスマネージャー to ANDPAD」の機能概要

eセールスマネージャーで管理している案件情報を ANDPAD に連携するアプリです。一度連携設定した後は、eセールスマネージャーに登録された段階で ANDPAD に自動登録/更新されるため、CSV 連携や手入力などの作業コストを削減することができます。

##### ● 案件情報連携 機能

eセールスマネージャーに登録した案件情報を ANDPAD へ連携する事ができます。顧客コードや顧客名、物件名等を含む基本情報は基本連携項目として設定されている為、マッピング設定なども不要です。基本連携項目の他にも、連携させたい項目を任意で設定することも可能です。

- ※既に eセールスマネージャー内に登録してある案件を一括で連携する機能はございません。
- ※既存の案件を ANDPAD に連携したい場合、該当の案件情報を更新することで連携できます。
- ※ファイルデータは連携することはできません。

#### ■ ご利用方法

ストラテジットが運営するアプリストア「SaaSStainer」にて購入可能です。

SaaSStainer 「eセールスマネージャー to ANDPAD」 ページ :

<https://saastainer.com/apps/esm-x-andpad>

##### ・ 価格 :

- 1.1~100 ユーザー 年額 132,000 円(税込)
- 2.101~200 ユーザー 年額 264,000 円(税込)
- 3.201~300 ユーザー 年額 396,000 円(税込)
- 4.301~400 ユーザー 年額 528,000 円(税込)
- 5.401~500 ユーザー 年額 660,000 円(税込)
- 6.501 ユーザー以上 応相談

※ユーザー数のご利用 SaaS の利用者数の多い方でカウントをお願い致します。

※101 ユーザー以上ご利用されているお客様は「アプリに関するお問い合わせ」からご連絡下さい。

※月額契約をご希望のお客様は「アプリに関するお問い合わせ」からご連絡下さい。

- ・ トライアル 30 日間無料
- ・ 利用方法詳細についてはこちらの URL よりご確認ください：  
<https://saastainer.zendesk.com/hc/ja/articles/8459300894489>

- ・ お問い合わせ先：下記お問い合わせフォームへお問い合わせください（導入支援も承ります）  
<https://saastainer.com/inquiry>

## ■eセールスマネージャーRemix Cloud について



業種、業界、規模を問わず、各企業に合った営業プロセスが設計可能です。営業プロセスの見える化、測る化、改善を通じた「プロセスマネジメント」の実現により成果につながる仕組みを作ります。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、5,500社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、システムの定着活用までのカスタマーサクセスサービスなどお客様のニーズにあったサービスを提供し、定着率は95%(\*1)を誇ります。

ソフトブレンは、高機能なCRM/SFA「eセールスマネージャーRemix Cloud」を中核に、多くの導入実績から得られた営業プロセスマネジメントの実践的なノウハウを持っています。それらを組み合わせた営業課題解決ソリューションをご提供し、お客様の生産性の最大化に貢献できる取り組みを続けてまいります。

製品 HP : <https://www.e-sales.jp>

\*1 2018年顧客支援チーム実績より

### 会社概要

社名 : ソフトブレン株式会社  
 所在地 : 東京都中央区日本橋 1-13-1 日鉄日本橋ビル 9階  
 代表者 : 代表取締役社長 豊田浩文  
 事業内容 : 営業イノベーション事業  
 会社 HP : <https://www.softbrain.co.jp/>

## ■ANDPAD について



「ANDPAD」は現場の効率化から経営改善まで一元管理できるシェア No.1(\*2) クラウド型建設プロジェクト管理サービスです。2016年に提供を開始し、直感的で使いやすさにこだわった開発と導入・活用への徹底したサポートで、利用社数13万社を超えております。国土交通省のNETIS(新技術情報提供システム)にも登録されており、33万人以上の建設・建築関係者が利用しているクラウド型建設プロジェクト管理サービスとなっております。

2021年11月に「ANDPAD アプリマーケット」を公開、連携パートナーとともに建設業界全体でのDX化に取り組んでいます。

製品 HP : <https://andpad.jp/>

ANDPAD に関するお問い合わせ先  
株式会社アンドパッド アプリマーケット担当  
Mail : app-market@andpad.co.jp

\*2 「クラウド型施工管理サービスの市場動向とベンダーシェア」  
(デロイト トーマツ ミック経済研究所調べ)

■株式会社アンドパッド 代表取締役 稲田武夫氏からのエンドースメント  
「この度、営業 DX における先駆者である e セールスマネージャー様と ANDPAD が連携できるようになること、大変喜ばしく思います。弊社は、ANDPAD アプリマーケットを通じて外部サービスとのデータ連携を可能にすることで、建設業界全体の DX 化を推進し、これにより長時間労働・人手不足といった業界全体の課題解決にも貢献していきたいと考えています。」

#### ■ストラテジット社サービスについて



- ・ Master Hub (マスターハブ)  
Master Hub は連携に必要なノウハウを集約した開発プラットフォームです。  
Master Hub による開発は一般的な受託開発に比べ、高品質なシステム連携を半分以下のコストで実現し、安定的に運用することが可能です。

#### SaaSainer

- ・ SaaSainer (サーステイナー)  
SaaSainer は、SaaS の継続的活用を支援するサービスのアプリストアです。  
アプリストアに掲載されている連携アプリは、API 連携のノウハウがなくても、今すぐ簡単に連携を実現できます。  
様々な作業を自動化して、SaaS 本来のチカラを引き出し、業務改善にお役立てください。

SaaSainer 公式ページ : <https://saastainer.com/apps>

SaaSainer 公式 Twitter : <https://twitter.com/SaaSainer>

- ・株式会社ストラテジット  
SaaS の普及/推進の課題となる穴を埋める存在として、SaaS 連携サービス Master Hub (<https://www.strategit.jp/vendor-saas/>) と SaaS 連携アプリストア SaaSainer (<https://saastainer.com/>) を提供しています。  
SaaS の API 連携により業務課題解決とユーザーへの価値提供のご支援が可能です。  
ストラテジットには、ソリューションを理解し、ユーザーの業務改善・サービス向上を目指し、企画・設計・開発・運用まで担うことが出来るノウハウと実績がございます。

## 会社概要

社名 : 株式会社ストラテジット  
所在地 : 東京都千代田区東神田 1 丁目 11-14 トーシン東神田ビル 5 階  
代表 : 代表取締役社長 加藤 史恵  
設立 : 2019 年 7 月 2 日  
事業内容 : SaaS 連携開発、SaaS 導入コンサルティング  
URL : <https://strategit.jp/>

- 株式会社ストラテジット 代表取締役社長 加藤史恵氏からのエンドースメント  
「この度は、ソフトブレン様、ANDPAD 様の主力製品との API 連携を弊社 Master Hub に  
より実現でき、大変光栄に存じます。本連携アプリが両社のお客様の利便性向上に更にお  
役に立てると確信しております。」

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。  
※掲載されている情報は発表日現在の情報です。最新の情報と異なる場合がありますので  
ご了承ください。

## ■ソフトブレン会社概要

会社名 : ソフトブレン株式会社  
所在地 : 東京都中央区日本橋 1-13-1 日鉄日本橋ビル 9F  
代表者 : 代表取締役社長 豊田 浩文  
設立 : 1992 年 6 月 17 日  
事業内容 : 営業イノベーション事業  
URL : <https://www.softbrain.co.jp>

本ニュースリリースに関するお問い合わせ先

広報担当 : 川上 大樹

東京都中央区日本橋 1-13-1 日鉄日本橋ビル 9F

TEL : 03-6880-9500 FAX : 03-6880-9501

MAIL : [press@softbrain.co.jp](mailto:press@softbrain.co.jp)