

報道関係者各位

ソフトブレーン株式会社

2024年10月30日

「営業の業務効率化を実現する、業務プロセス別 生成AI 7つの活用術」を公開。

【営業ラボ】

国産CRM/SFAのベンダーであるソフトブレーン株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：豊田浩文）は、自社運営の営業力強化メディア「営業ラボ」（<https://www.e-sales.jp/eigy-o-labo/>）において、「営業の業務効率化を実現する、業務プロセス別 生成AI 7つの活用術」と題した無料のホワイトペーパー提供を開始いたしました。



■公開の背景・目的

昨今、様々な生成AIの使い方が注目されており、営業の仕事に活用できないか？と考える方も増えています。

生成AIによって効率よく進められる業務もあれば、一方で人間が行ったほうが効果の高くなる業務も存在します。

皆様は、生成AIを賢く活用するためのポイントをご存知でしょうか？

本資料ではそのような疑問を解消するため、「生成AIの得意不得意」と「活用するためのポイント」をご紹介します。

生成AIを上手に使いこなして、最大の効果を得ましょう！

■目次

1. はじめに
2. 営業分野における生成AI活用の背景
3. 生成AIを利用する際の注意点と原則
4. 営業における生成AIの7つの活用方法
5. 業務効率化のための生成AI活用まとめ
6. eセールスマネージャー – AIコンシェルジュのご紹介

ダウンロードはこちらから

URL : <https://www.e-sales.jp/eigy-labo/knowhow-ai-20880>

■営業ラボについて

国産CRM/SFA「eセールスマネージャー」の提供によって20年以上にわたり営業やマーケティング課題を解決してきたソフトブレンが、様々なコンテンツをお届けする営業力強化メディアです。

経営者やマネージャー向けのコンテンツを中心に「営業や顧客接点の強化に役立つノウハウを公開」をテーマに、現場にとって有益な情報を分かりやすく提供し、これまでに400以上の記事を掲載、2023年には月間29万PV（*1）を突破しました。

新たなトレンド解説はもちろん、複雑な概念についての掘り下げ、見識を広げる実践的なセミナーなどのコンテンツを拡充し続け、皆さまの営業力・マーケティング力強化に役立つノウハウを提供し続けます。

URL : <https://www.e-sales.jp/eigy-labo/>

*1 2023年1月-9月実績より

以上

※記載されている会社名および商品・製品・サービス名（ロゴマーク等を含む）は、各社の商標または各権利者の登録商標です。

※掲載されている情報は発表日現在の情報です。最新の情報と異なる場合がありますのでご了承ください。

■ソフトブレン株式会社について

会社名 : ソフトブレン株式会社
所在地 : 東京都中央区銀座6-18-2 野村不動産銀座ビル 11階
代表者 : 代表取締役社長 豊田 浩文
設立 : 1992年6月17日
事業内容 : 顧客接点業務全般のクラウドアプリケーション/プラットフォームの開発・提供
URL : <https://www.softbrain.co.jp>

本ニュースリリースに関するお問い合わせ先

広報担当 : 秋元 絢子

東京都中央区銀座6-18-2 野村不動産銀座ビル 11階

TEL : 03-6779-9800 FAX : 03-6779-9310

MAIL : press@softbrain.co.jp

