

報道関係者各位

2014年4月11日
ソフトブレイン株式会社

**スマホで撮影するだけで、名刺情報を自動登録！
月額500円で営業を変える「eセールスマネージャーnano」に
お手軽な名刺取り込み機能搭載**

営業課題を解決するためのサービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文、以下ソフトブレイン)は、営業担当者一人当たり月額500円で利用できる中小企業向けの営業支援システム「eセールスマネージャーnano」にスマートフォンで名刺取り込みができる機能を搭載し、2014年4月8日より提供開始しました。(スキャナーを使ってPCでの取り込みも可能)

「eセールスマネージャーnano」は、情報共有により組織力、営業力を向上する中小企業向けの営業支援システムです。スケジュールや名刺管理、商談進捗や予実管理などをスマートフォンやタブレット端末、PCを使って簡単に行うことができます。

「たくさん名刺が机の中や個人管理のエクセルに入ったままになっている」

「誰がどこに行っているのか、スケジュールが分からない」

「把握できていない案件や、いつの間にか止まっている商談がある」

などの課題を持つ中小企業700社*に今までご活用いただきました。*無料トライアル中企業を含む

この度搭載された名刺取り込み機能は、スマートフォンでアプリを起動し撮影するだけで名刺情報をテキストで取り込むことができます。手入力の必要がなくなるため登録にかかる負担を軽減し、今まで属人的に管理していた名刺情報のデータベース化が促進されるため、顧客リストの作成・管理が容易になります。

また、データベース化された名刺情報をスケジュールや案件・商談情報に面談者として登録し、各画面からリンクして呼び出すことができます。営業担当者は、移動などのすきま時間を活用し最新の顧客情報を簡単に参照できるようになります。

これにより、名刺情報の“共有”だけでなく、スケジュールや案件・商談情報と連動させた“活用”ができるようになり、導入企業の営業活動を強力に支援できるようになります。

<名刺取り込みイメージ>



■「eセールスマネージャー-nano」についての詳細は <http://www.e-sales-nano.jp/> をご覧ください。

■価格

・「eセールスマネージャー-nano」 500 円/1 ユーザー/月(税別)

・「名刺取り込み」 35 円/1 枚(税別)

※30 日間無料トライアル実施中です。名刺取り込みは 10 枚まで無料です。

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

【ソフトブレン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

ソフトブレン株式会社 広報担当 高橋

TEL: 03-6880-2600

FAX: 03-6880-2601

E-Mail: press@softbrain.co.jp